



Risico



**IN SEARCH FOR PROFESSIONALS**  
HSH+S Achievement in Sales Recruitment



## Ledere manager kent het risico van een verkeerde bezetting

Vooraf op sleutelposities is naast vakcompetentie, de actuele kennis van de markt en de concurrentie absolute vereiste voor succes. Tot een beoordeling op basis van feiten mogelijk is, zijn door de proeftijd en inwerktijd al snel veel maanden verstreken. Als dan pas blijkt dat de werknemer ongeschikt is, gaat er opnieuw veel tijd verloren bij het zoeken naar een geschikte werknemer voor de functie. Na een verloren jaar is dan opnieuw veel tijd nodig zonder dat men zeker is van een juiste bezetting.

De zoektocht naar een juiste medewerker, met name in het buitenland, is vaak zeer onzeker. Vaak heeft de kwaliteit van de geselecteerde medewerker veel te lijden onder de hoge werk- en tijdsdruk van de chef, een verkeerde partner of de beperkte kennis van de betreffende markt.

Gekwalificeerde en gemotiveerde medewerkers zijn de bepalende factoren voor succes. Het vinden van de juiste medewerker is één van de belangrijkste en vaak ook moeilijkste investeringsafwegingen voor de toekomst van een onderneming.

Wij geven u de garantie dat we de beste kandidaten vinden voor uw onderneming, wereldwijd.

Neem contact op met ons, u kunt ons bereiken onder nummer +49 6233 1256 720.





## Wie wij zijn en waar wij voor staan

### 'IN SEARCH FOR PROFESSION'

- is onze belofte, met praktisch verstand, verantwoordelijkheidsgevoel, identificatie en enthousiasme een taak aan te nemen.

### IN SEARCH FOR PROFESSIONALS'

- betekent voor onze opdrachtgever, gegarandeerd de beste op dit moment beschikbare kandidaat te vinden voor een speciale betrekking.

Wij verplichten ons om onze opdrachtgever doelgericht, individueel en serieus te adviseren. Deze samenwerking is alleen mogelijk op basis van vertrouwen.

HSH+S ondernemingsadvies geeft sinds 1994 aan klanten van alle sectoren advies op het gebied van:

1. Het zoeken naar technisch georiënteerde vakkrachten, leidinggevende krachten en alle functies die te maken hebben met de verkoop, medewerkerbeoordeling en competentieanalyses
2. Strategische marketing en operationele verkoopaansturing binnen het kader van marktontwikkelings- en potentieanalyses en strategieën voor het toetreden tot een markt.

Beide zwaartepunten hebben als doel verkeerde ontwikkelingen en verkeerde investeringen te voorkomen en een basis te creëren voor langdurig succes. Onze successen en referenties spreken duidelijke taal. Wij zullen u met alle plezier vertrouwelijk de successen van enkele opdrachtgevers voorstellen.

Vertrouw op ons, u kunt ons bereiken onder nummer  
+49 6233 1256 720.





## Duitsland voorzichtig

'Management consultant, executive search, personeelsconsultancy, personeelsonderzoek, personeelsservice-agency of personeelsagency'. In Duitsland is een inflatie aan begrippen voor personeelsservices verantwoordelijk voor veel onzekerheid, want de begrippen zijn niet juridisch gedefinieerd.

Personeelsonderzoek of personeelsagency's werken meestal op basis van succes en gaan vaak af op een database, werken gestandaardiseerd en vaak voor alle soorten medewerkers. Wij hebben echter de optimale bezetting voor uw individuele opdracht.

U beoordeelt zelf hoe hoog het risico op een verkeerde bezetting of ontwikkeling is. Hoe belangrijker de functie voor de onderneming is, des te eerder moet deze zich bij het zoeken naar een gekwalificeerde vakkracht of leidinggevende kracht laten ondersteunen door HSH+S.

Alleen als we:

- de filosofie en doelstellingen van de onderneming begrijpen,
- de functie in de context en het team beoordelen,
- hieruit een optimaal profiel voor eisen en zoekprofielen ontwikkelen en
- vervolgens optimale kandidaten niet alleen identificeren, maar ook
- voor de betrekking kunnen motiveren,

dan kunnen we zeker zijn van een goed resultaat.

Het vinden en motiveren van gekwalificeerde en gemotiveerde medewerkers is een bepalende succesfactor en één van de belangrijkste taken voor het management van een onderneming. De moeite in tijd en geld voor het zoeken naar een geschikte kandidaat is in vergelijking hiermee bijna van secundair belang, temeer omdat wij door het lage instapsalaris ons honorarium laag kunnen houden.





## Transparantie, zekerheid in planning en lage kosten

Hebt u ook 'kosten'-argumenten nodig voor uw beslissing?!

Wij bieden u als onze opdrachtgever veel echte voordelen:

- Door onze sinds 1994 duidelijke honorarium-politiek met vaste prijzen reduceren we instapsalarissen en garanderen we een hoge zekerheid in planning voor onze opdrachtgevers.
- Wij zijn absolute specialisten in het zoeken van technisch georiënteerde vakkrachten en leidinggevende krachten, in het bijzonder voor functies die gerelateerd zijn aan verkoop.
- Met onze successen en ervaring in research en e-business besparen we onze opdrachtgever advertentiekosten, die veel hoger uitvallen dan ons honorarium.
- Onze adviseurs beschikken over praktische ervaring uit verantwoordelijke operationele werkzaamheden in de industrie, handel en dienstverlening.
- Wij ontlasten onze opdrachtgevers door de organisatie en de complete afwikkeling van het zoeken tot de aanbeveling van een kandidaat op ons nemen.

Door het individueel afgestemde zoekconcept hebt u al aan het begin een duidelijk overzicht van de afzonderlijke stappen in onze zoektocht, met een kort wekelijks tussenrapport wordt u op de hoogte gehouden.

Test ons, u kunt ons bereiken onder nummer  
+49 6233 1256 720.





## What YOU see is what YOU get

Bij het zoeken naar personeel ondersteunen wij u van het ideale profiel via de personeelsadvertentie en voorselectie tot het aannemen:

- Zoekconcept
- Marktpotentiaalanalyse (optioneel)
- Tijdschema
- Ideaalbeeld van de kandidaat
- Mediaplan voordelige en effectieve oplossingen
- Ontwikkeling en management van advertenties
- Beoordeling van ontwikkeling, loopbaan, diploma's en referenties
- Voorselectie op basis van het ideale profiel
- Kennismakingsgesprekken
- Aanbeveling (meer dan 95% van onze klanten vertrouwt op ons commitment)
- Moderation en bemiddeling

Een nieuwe medewerker kiezen is altijd verbonden met een bepaalde mate van onzekerheid. Die onzekerheid wordt deels weggenomen door onze ervaring.

Ook een langdurige samenwerking begint bij de eerste stap. Wij verheugen ons op deze gelegenheid.

Gebruik onze kwaliteiten en doe er u voordeel mee.

U kunt ons bereiken onder nummer +49 6233 1256 720. Wij verheugen ons op contact met u in het Duits, Engels of Frans.

**HSH+S Management Consultants**

P. O. Box 2014, D 67210 Frankenthal  
Siebenpfeifferstr. 1, D 67227 Frankenthal

☎ +49 6233 1256 720, 📠 1256 770  
[www.hshs.net](http://www.hshs.net), [meet@hshs.net](mailto:meet@hshs.net)